





Erläuterung

Auch als **Supply Chain Experte** verunmöglichen es mir **Komplexität** und **Dynamik** der heutigen Supply Chains überall auf Best-Niveau zu sein. Allerdings habe ich umfassende Kenntnisse in sehr vielen Bereichen gesammelt, was mir ein **sehr gutes Verständnis der Gesamtzusammenhänge** erlaubt **- auch über Schnittstellen** hinweg.

Ich gebe Ihnen deshalb eine aktuelle Einschätzung meiner **Kompetenzlevel** zu Ihrer Abschätzung, wo ich Ihnen besonders gut helfen kann – und wo allenfalls zusätzlich das Einbringen eines **Partners** Sinn macht – oder wo Sie geeignetere Berater finden.

Ein **klärendes Gespräch** macht aber in jedem Fall Sinn, da die Ursachen oft anders liegen, als man ursprünglich vermutet. Rufen Sie mich hierzu gerne an.



Aufgrund mehrjähriger Tätigkeit in einer Vertriebsgesellschaft mit täglichem Kundenkontakt, als Leiter von Customer Service und Technischen Support Mitarbeitern sowie Mitarbeitern im Service-Aussendienst habe ich vor allem für B2B ein gutes Business-Verständnis. Dank Prozess-Management und Einführung von ERP-Systemen in mehreren Vertriebsgesellschaften als verantwortlicher Prozesseigner aller SCM-Prozesse kenne ich mich an dieser Schnittstelle sehr gut aus und mein Kundenfokus ist sehr hoch. Zudem habe mit einem Team von Experten auch ganze Supply Chain Konzepte erstellt

Produktion ★★☆☆☆

Ich habe während meiner Tätigkeit auch vier Jahre eine kleine Produktionsabteilung mit rund 20 Mitarbeitenden geführt und dabei Digital Manufacturing Prozesse, Lean Prinzipien, KanBan-Systeme für Linien-Nachschub und Prozess-Reportings eingeführt, bei signifikanter Durchlaufzeitenverkürzung – da es sich dabei vorwiegend um Assembly-Prozesse für Kundeneinzelfertigung und einer sehr hohen Variantenvielfalt handelte, kenne ich zusätzlich durch die spätere Verantwortung für das Varianten-Management damit sehr gut aus. Suchen Sie jedoch einen Experten für Engineer-To-Order Prozesse oder Mass-Manufacturing, Six-Sigma, Lean-Manufacturing in diesem Kontext oder den Aufbau einer Produktion in APACS, dann wäre ich definitiv der falsche für Sie – hier kann ich Ihnen momentan auch keinen Partner bieten.

Beschaffung ★★☆☆☆

Ich habe zweimal Beschaffungsabteilungen geleitet, die sowohl strategischen als auch operativen Einkauf abgedeckt haben und kenne daher die Thematik recht gut – jedoch habe ich nie selber aktiv Beschaffung betrieben. Verglichen zu den anderen Supply – Chain – Themen kenne ich mich hier unterdurchschnittlich gut aus, insbesondere was Vertragsmanagement anbelangt – jedoch habe ich aufgrund meiner Prozess-Management und Projekt-Kenntnisse und Erfahrung auch grosse Auswahl-Verfahren geleitet oder kenne mich mit Prozess-, Risiko und Finanzrelevanten Anteilen bei Total-Cost-of.Ownership-Prinzipien aus. Bei reinen Beschaffungsthemen bin ich also der falsche für Sie – ist jedoch Beschaffung auch ein Thema, kann ich durchaus dienen – insbesondere kann bei Bedarf ein Partner dazu geholt werden, dessen Kenntnisse im Beschaffungsteil auf Experten-Niveau sind.

Planung ★★☆☆☆

Dank Stammdaten-Management, Produkt-Portfolio-Management und als Supply-Chain und IT Koordinator bei Produkt-Launches kenne ich mich mit Planungsthemen gut aus und habe auch verschiedentlich Optimierungsprogramme geleitet oder für neue Produkte und Vertriebs-Strategien entsprechende Planungs-Strategien definiert. Ebenso kenne ich mich an der Schnittstelle zum Vertrieb und Operations gut aus. Sollten meine Kenntnisse einmal nicht ausreichen, kann ich auch hier einen Experten dazu bringen, der insbesondere das Thema Planungs-Strategien noch vertiefter kennt.

Finanz - Schnittstelle 🎓 🎓 🏠 🏠

Gute Kenntnisse in diesem Bereich dank intensiver Zusammenarbeit insbesondere bei Aufbau und Integration neuer Geschäftsfelder, neuer Vertriebs-Strategien oder auch Supply-Chain-Restrukturierungen. Oft und enge Zusammenarbeit mit Experten für Steuern, Mehrwertsteuern, Business Intelligence (Reporting) sowie Rechnungslegung sowie ständige Integration eines Controllers bei grösseren Projekten – daher gewohnt Ko-Operativ mit Finanzabteilungen zusammenzuarbeiten und auch die Sprache eines CFO zu sprechen, was für die meisten aller Projekte ausreicht. Brauchen Sie jedoch einen ausgewiesenen Finanz-Experten für Financial Supply Chain Management, kann ich einen Partner einbringen.

Management



Jahrelange Erfahrung im Umgang mit Kollegen in der Geschäftsleitung – die letzten 15 Jahre habe ich zumeist entweder direkt an GL rapportiert oder war selber Teil der GL. Ich kenne mich daher mit Management-Prozessen und Sprache bei Supply Chain, Sales- und IT-Themen sehr gut aus. Zudem habe ich dank Linien- und Projekterfahrung sowie Weiterbildung in Betriebswirtschaft einen guten Rucksack und kann auch bei strategischen Themen helfen.

Produkt- und Projektportfolio 🎓 🎓 🏠 🏠

Management von **Produktportfolios und Produktlebenszyklus** sind wesentliche Stellhebel bei den Kosten, hier habe ich mehrere Projekte geleitet oder in Prozessfunktionen sehr viel wertvolle Erfahrung sammeln können. Diese lässt sich für Optimierungen insbesondere bei hoher Varianten- oder Produktvielfalt einsetzen Als **Projekt-Portfolio**-Manager der Sonova im **Operations-Bereich** habe ich ebenfalls viel Erfahrung mit dem Thema Bewertung, Selektion, Priorisierung und Planung von Programmen und Projekten gelernt

IT - Schnittstelle 🌟 🌟 🏠 🏠



Dank intensiver Zusammenarbeit mit IT-Abteilungen bei ERP Roll-Outs als verantwortlicher Prozess-Manager und als Business-Projekt-Leiter in diversen Projekten oder sogar als Verantwortlicher IT Programm-Manager habe ich bei Supply Chain, Logistik, CRM, Stammdaten-Management, Varianten-Management und Anforderungsdefinition sowie weiteren Themen intensive Erfahrungen an der Schnittstelle zur IT und mit Projekten gesammelt. An der Schnittstelle Supply Chain und Business meets IT darf ich mich mittlerweile als Experten bezeichnen.